

Как превратить 3 Часа, Проведенные в Интернете, в Ежемесячный Доход 5160\$ всего за 11 месяцев?



Рустам Душаев

Пособие для тех, кто хочет, но пока сомневается...

Здравствуйте, меня зовут Рустам Душаев. Еще совсем недавно, я томился от звонка до звонка в давящим на душу, офисе, меняя время на деньги.

Но сейчас я живу совершенно другой жизнью. Жизнью без начальника, без будильника, без графиков. А все высвободившееся время я трачу на саморазвитие, спорт, семью, путешествия, любимые занятия и еще кое на что...



Для кого эта книга?

Если вас достала ваша работа. Если вы хотите что-то кардинально менять в своей жизни. Если до вас, наконец, дошло, что рассчитывать на пенсию глупо, и что так же глупо рассчитывать на безбедную, яркую жизнь, работая не на себя. Если вы наконец поняли, что будучи винтиком, в чьей-то денежной машине, вы работаете на чужие цели, чужие мечты, чужие богатства. Если вы приняли решение начать свой бизнес, который в полной мере даст вам свободу во всем. Эта книга именно для вас!

В ней я расскажу как в короткий срок с минимальными инвестициями времени и денег создать свой бизнес в сети интернет. Какие проблемы и ошибки вас могут поджидать, с какими трудностями вы можете столкнуться.

Эта книга поможет вам, наконец, принять решение, начинать или нет свой бизнес.

Если вы старый моралист, заранее извиняюсь за немного нескромные шуточки, прошу учитывать мой юный возраст.

Ну что, сядьте по удобнее, расслабьтесь, можете приготовить, что-нибудь вкусненькое, улыбочку и поехали...



Что останавливает 85% людей, желающих в глубине души избавиться от работы на дядю начать свой бизнес или только начавших бизнес?

1. Недостаток денег для старта собственного бизнеса в интернете.

Для того чтобы начать свой бизнес в интернете, действительно нужны деньги. Под словом **БИЗНЕС** я подразумеваю, вид деятельности, который будет приносить доход не менее 2000\$ в месяц. Причем этот вид деятельности отнимает у вас максимум 4 часа в день и позволяет вам строить его из любой точки мира. Все остальное, если вы тратите больше 8 часов в день, сколько бы оно не приносило вам денег, и не можете позволить себе в любой момент устроить себе отпуск – высокооплачиваемая, придуманная для себя **РАБОТА**.

Глобальная паутина сейчас переполнена различными предложениями о заработке денег без вложений.

Спешу разочаровать вас, такие предложения не работают. Заработать, не вкладывая деньги можно, но только себе на мороженое, да еще и потратив при этом кучу времени.

Недостаток денег или страх потерять деньги. Это основная причина, которая останавливает большинство желающих начать зарабатывать в Интернете.

И не удивительно. Финансовый кризис, а тут еще, за квартиру плати, транспорт, детский сад, одеться нужно, покушать, естественно, да и погулять немного, ведь один раз живем! Ну и как, спрашивается, оставить денежку еще и на открытие своего дела?

Но даже и решив эту проблему, где гарантия, что это не очередной развод, ведь аферистов в сети как карманников на рынке. И ой, как не хочется потерять свои кровно заработанные. Замкнутый круг получается ☺

2. Нехватка времени.

Да, это еще одна большая преграда. Если сложить все время, которое вы тратите на сон, еду, работу, а так же на дорогу и другие рутинные дела, то, как и у большинства людей, у вас, скорее всего, останется не больше двух часов чтобы заняться построением бизнеса.

В принципе, если очень продуктивно использовать эти два часа, можно начать свой бизнес, но хватит ли дисциплины и мотивации, чтобы потратить эти два



волшебных часа на бизнес? А тут еще как назло Телевизор, ICQ, пресловутые социальные сети... столько отвлекающих моментов! Прямо какой-то заговор!

3. Отсутствие навыков и знаний для ведения бизнеса в Интернете.

Хорошо, предположим и деньги и время мы нашли. И что? Что делать дальше? Ведь строить пассивный доход в интернете – это не в одноклассниках сидеть. Как обычному отечественному чайнику освоить премудрости бизнеса?

Что делать, если услышав слова «Хостинг», «СЕО», «Домен», у вас в мозгу всплывает табличка «error, fail not found» а у вашей второй половинки какие-то непристойные ассоциации? Возможно ли вообще понять всю эту «абра-кадабру»? Ведь в последний раз мы что-то изучали уж ооочень давно.

4. Отсутствие четкого плана действий. То есть в голове картинка бизнеса либо полностью отсутствует, либо очень расплывчатая.



Ок, предположим, вы очень упорный малый, нашли и время и деньги и даже смастерили сайт, рассылку, блог, не важно. Что дальше? Вроде все готово. А денег все нет??? Хмм... А под ковриком смотрели? И там тоже нет!? Странно.

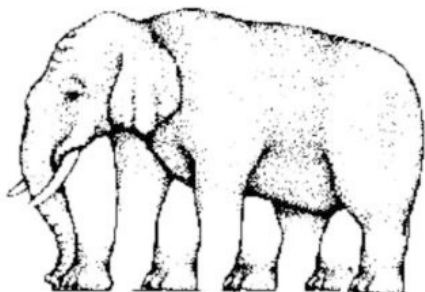
И может быть тут, вы начинаете понимать, что для того, чтобы создать поток посетителей на сайт либо привлечь клиентов, кандидатов в партнеры, не важно, нужно дать какую-то полезную информацию, запустить рекламную кампанию и т.д. Здесь одними техническими навыками не отделаешься!

И что теперь? На маркетолога или копирайтера идти учиться? Где взять эти знания? С чего начать? Как грамотно построить стратегию продвижения бизнеса? Найти свою нишу? Одним словом Как? Как? Как?

5. Страх.

Еще одна проблема – это страхи. Да, да, именно страхи. У каждого они свои. А вдруг не получится? Или вдруг мои статьи на блоге сочтут бредовыми? А подписчики моей рассылки скажут «Охх!! как он ДОСТАЛ нас своими письмами!». А потом еще какой-нибудь умник скажет, что ваше предложение «Г..но» и окончательно расстроит ваше «Бизнес Либи́до»! Как после такого позора жить?! Нет, нет, накладывать на себя руки не стоит. Достаточно будет сменить фамилию и все! Шутка)) Обидно. А ведь так все хорошо начиналось! Позже мы подумаем, как бороться со страхами.

6. Избыток различной информации по бизнесу. Полная каша в голове.



сколько ног у слона?

Да, и такое часто бывает. По себе знаю, накачаешь всякого и сидишь, разбираешь, что к чему? Почтовый ящик завален рассылками. Думаешь, с чего начать есть этого «слона».

А тут еще столько заманчивых предложений, купи этот курс, скачай тот.... Какой выбрать? Попробуй разбери, что мне реально понадобится, а что нет. Как научиться правильно фильтровать информацию?

7. Отсутствие дисциплины.

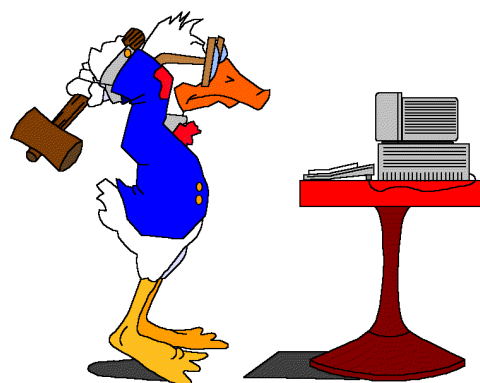
Почему наша сборная по футболу так редко нас радует? Нет, «плохой танцор» здесь ни при чем. Отсутствие дисциплины! Дисциплина - это фундамент, на котором строится любой успех. Отсутствие дисциплины обязательно приведёт к неудаче. А в нашем случае к потере денег и времени.

Получится ли рационально использовать эти два-три часа в интернете, когда со всех сторон такой соблазн? С одной стороны аська окает, зайдешь почту посмотреть, а там какая-нибудь Волочкова со своими большими глазами, в анонсе заголовок шокирующий! Как не почитать? Хотел посмотреть всего один ролик в Ю-тьюбе, тебе еще 10 предложили, потом еще и еще. Процесс запущен. Плюс одноклассники с контактом. Все! На бизнес осталось полчаса.

8. Недостаток веры.

Я не знаю, как это работает. Но ваши кандидаты в партнеры, потенциальные клиенты, читатели и даже сама вселенная каким-то фантастическим образом будут чувствовать вашу неуверенность в себе и в бизнесе.

Когда вы говорите одно, а в глубине души сами еще в этом сомневаетесь. С одной стороны вас можно понять. Будешь тут уверенным! Поешь, что бизнес просто супер, а сам еще денег толком не видел. Неувязочка, господин бизнесмен!



А тут еще друзья с ухмылкой масло в огонь подливают: «Ну что там твой бизнес? Не прогорел еще?» Будто с замиранием сердца ждут вашего фиаско. Знакомо?

9. Способность принимать решение, а точнее отсутствие таковой.

Да, вроде бизнес хороший, думаю можно начинать. Хотя нет, а вдруг я не выдержу конкуренции. Хммм.. Ладно, время покажет, начинаю! Стооой!!! А вдруг закроют эту компанию, или еще хуже, это все пирамида! Надо подождать. Да и вообще, расплачусь по кредитам, там легче будет. Или можно 13 зарплату подождать...

Да нет, нет, я не хочу сказать, что вы боитесь принимать решение. Как раз вы – исключение! Вы просто очень рассудительны!

Только вот пока вы рассуждаете над какой-нибудь целью, тот, кто посмелее, обычно уводит ее прямо из-под вашего носа. Так как же бороться с этой чрезмерной рассудительностью? Об этом чуть позже, мой друг.

10. Недостаток постоянных действий.

Вспомним законы физики. А именно такое понятие как инерция. Помните, как ваш сосед попросил вас толкнуть его машину? Самое сложное – сдвинуть ее с места, а потом толкать уже легче.

Еще один краеугольный камень, о который разбиваются большое количество неудавшихся интернет «воротил» - это недостаток постоянных действий. Чтобы денежная интернет-машина начала двигаться по инерции, вначале надо попотеть! Да, путь этот не из легких.



Так тяжело что-то делать, когда не слышишь подбадривающего, дающего силы окрика вашего любимого начальника.

Вот тут и дает о себе знать самый большой минус работы на себя. Отсутствие начальника. Никто не может отвесить тебе «волшебный пендель»! Тяжело двигаться, когда не видишь перед собой морковку шефа или не чувствуешь ее сзади☺

Ну а как же тогда те люди, у которых получилось создать пассивный источник дохода и покончить с работой по найму?

Что отличает меня от вас? Я не родился в семье татарских олигархов и у меня были те же самые проблемы, если не хлеще. Что мне помогло добиться успеха?

У меня был хороший наставник, который показал мне мои ошибки!

11 ошибок, которые помогают создавать вам проблемы для самого себя.

1. Желание просто попробовать.



избавиться от работы по найму.

А вдруг получится? Нет, я серьезно, а вдруг получится, чем черт не шутит! Друзья, с таким подходом ловить вам в интернет бизнесе нечего. Любая маломальская проблема остановит ваше восхождение на бизнес олимп.

Прежде чем начать, примите твердое решение добиться успеха. Здесь не помешает самомотивация. **Ваша цель должна вас греть, давать вам силы идти вперед.** Я, например, очень хотел

Она меня реально достала! Бесперспективность этого пути меня пугала больше моих неудач при построении бизнеса.

Желание просто попробовать создать свой бизнес в лучшем случае гораздо отдалит вас от успеха, в худшем – приведет вас к краху.

2. Прямое и наглое копирование чужих текстов и продуктов.

Плагиат, друзья мои, это восьмой смертный грех! Смерть вашего бизнеса, в этом случае – закономерность. Вспомните историю про Била Клинтона, как какое-то пятно, запятнало всю его репутацию. Берегите, как говорится, честь и свое честное имя смолоду!

Ну а если уж больно понравилась статья, можно взять разрешение у автора и опубликовать ее с ссылкой на первоначальный источник. Это освободит вас от тяжкого греха, но пиарить она будет, к сожалению не вас.

Лучше всего создать свой уникальный стиль подачи материала, создать что-то свое, что в дальнейшем сделает ваш бренд всеми любимым и узнаваемым. Но как это сделать? Об этом чуточку позже.



3. Потеря мотивации из-за отсутствия первых результатов.

«Ну вроде все делаю, что нужно! Даже молитву читаю, перед отправкой писем! Все равно, ни денег, ни результатов! Да пропади оно все...!!!»

«Нет повести печальнее на свете...»

А если бы ребенок, делая первые шаги, бросил бы это «неблагодарное дело», после очередного падения? Просто делайте, делайте, делайте. Помните, что каждая неудача приближает вас к успеху! Поэтому не вешать нос, гардемарины!

4. Я все сделаю сам!

Конечно, очень приятно будет, сидя в кресле-качалке, рассказывать внукам, как вы в одиночку построили бизнес-империю. Снимаю перед вами шляпу, если вы сознательно решились на такое.

Ну а если вы не хотите медаль за отвагу, а хотите быстро сколотить себе финансовый водопровод, выберите себе наставника! Иначе можно утонуть в море информации. Либо приобретите электронный курс понравившегося вам гуру интернет-бизнеса. Ну а самый хороший способ, найдите команду единомышленников, у которых уже налажен процесс, где вам все покажут и расскажут.

5. Восприятие советов некомпетентных людей за «чистую монету».



Недавно звонит мне очередной кандидат и в панике: «Я тут такое вычитал о компании, с которой вы сотрудничаете!»

«О боже!» - Воскликнул я.

«Я так и думал! А ведь мне говорили, что этот бизнес давно уже разоблачил некий Вася Пупкин, опубликовав убойную статью на superpupkin.ru!»

Запомните, в интернете можно прочесть как позитивные так и негативные отзывы о практически любом бизнесе или товаре. Не нужно воспринимать эту информацию как неоспоримый факт. Первым делом узнайте, кто автор, можно ли вообще слушать его мнение. Доверяйте только проверенным людям или источникам.

6. Пренебрежение необходимостью самосовершенствования.

Как завещал великий гуру инфобизнеса: «Учиться, учиться и еще раз учиться!» Да, мир интернета очень быстро развивается. Что работает сегодня, может завтра уже не работать.

Чтобы угнаться за прогрессом, нужно постоянно черпать новую информацию, держать по ветру специально предназначенный для этого орган. Снова вас понесло... Вообще-то я имею ввиду нос.

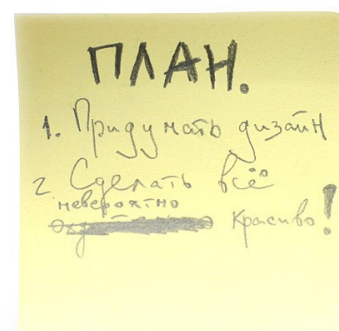
Благо в интернете наряду с кучей хлама, можно найти много чего полезного. Подписавшись на полезную рассылку или став постоянным читателем блогов успешных интернет предпринимателей, вы будете в курсе всего происходящего.

Отказавшись же от постоянного саморазвития, вы автоматически лишаете себя и денег и развивающегося бизнеса в интернете.

7. Отсутствие четкого плана.

Ок, я уже знаю, что мне нужно для бизнеса, какую информацию изучать, а конкретнее мне нужно сделать то-то, то-то и еще вон те десять вещей. С чего начать, чтобы окончательно не запутаться?

Эта очень деморализующая проблема. Хаотично решать кучу проблем не эффективно. Когда нет четкого пошагового плана, вы можете потерять уйму времени, кучу денег, как потраченных в пустую, так и не заработанных. И что ужаснее всего – желание строить свой бизнес! Поэтому говорю я вам ПЛАНИРУЙТЕ!

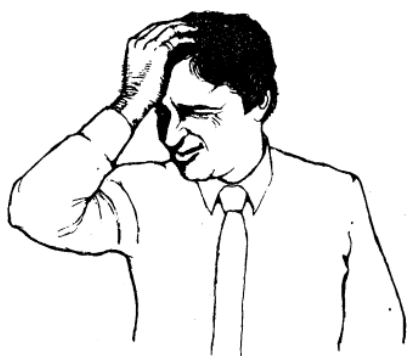


8. Отсутствие фокуса.

Объем первоначальных действий, желание сделать все и сразу приводят к тому, что молодой бизнесмен расплывается на целях, не dokonчив одно, делает другое. Либо делая что-то, пытается параллельно делать еще что-нибудь. При этом не важно, связано ли ваше параллельное занятие с бизнесом или нет, его нужно оставить.

Последовательность, последовательность, последовательность – вот и весь фокус! Отсутствие фокуса может привести к слабому результату, или вообще ни к чему не привести.

9. Попытки продавать в лоб.



Продавать либо привлекать партнеров в лоб очень не эффективно. Доказано! Но как говорить «Что в лоб, что по лбу!» в лоб продают, продавали, и будут продавать! Я же все-таки попытаюсь уберечь вас от этого глупого занятия.

Иначе кроме репутации «тупого втюхивателя» вы ничего не заработаете.

Вначале нужно что-то полезное дать бесплатно, построить дружеские отношения с вашей целевой аудиторией, завоевать авторитет а потом продать что то более полезное.

Умение выстраивать теплые взаимоотношения, писать продающие тексты, которые разогревают покупателей, сделают вас богатым! Без преувеличения. С вами захотят сотрудничать, у вас будут хотеть купить, в вашей команде будут желать строить бизнес.

10. Перфекционизм. Стремление сделать все идеально.

Гордон Флетт, профессор психологии из Йоркского университета Торонто, считает, что Перфекционизм является психическим расстройством, и людям, больным этим недугом, требуется помощь специалистов. Надеюсь, вы себя до этого не доведете ☺

Не стоит доводить свою статью или сайт, неважно что, до идеала, тратя уйму времени. Идеального ничего не бывает! Делайте, делайте, делайте!

11. Поиск «халявных» источников дохода.

«Эй, гражданина... Ты туда не ходи, ты сюда ходи...»



Хочу вас уберечь от ненужных граблей. Коротенько расскажу для начала, в каком направлении вам НЕ стоит двигаться.

Автосёрфинг, Почтовики или САРы – глупое пустое занятие, способное принести сущие копейки и убить тонну времени. Если вы не знаете, что это такое, и не надо, забудьте.

HYIP (High Yield Investment Program) переводится как Высокодоходная Инвестиционная Программа. Очень рискованный и нестабильный бизнес, так как «нечистых на руку» инвестиционных программ примерно 90%. Если вам некуда деть деньги, или вы очень везучи, можно попробовать, но я бы не стал на вашем месте начинать с этого.

Так же вы можете встретить на первый взгляд очень серьезный сайт, который предложит вам удаленную работу. Набор или перевод текстов, вырезание голограмм, подработать оператором WebMoney, в общем, все в таком духе. Вакансий у них огромное количество. Объединяет все эти предложения одно, у вас вначале просят предоплату. Для отправки вам материалов либо подготовки документов, неважно для чего. Знайте – это 100% лохотрон.

Резюме. Если вам предлагают халяву, вас пытаются обмануть. Настоящий бизнес требует действий, вложений денег и времени, порой немалых. Так же вы должны нести какую-то пользу, создавать что-то, а не надеяться разбогатеть, не работая мозгами.

Подведем предварительные итоги.

Учитывая все эти проблемы, напрашивается следующий вопрос. А стоит ли вообще начинать? Не легче ли спокойно ходить на работу, получать пусть не большие, денежки и спокойно дожидаться «счастливой» пенсии? Не мучить свои мозги, изучая новую информацию, а лучше коротать вечера, сидя перед телевизионным ящиком. День за днем. Год за годом... Ведь начав свой бизнес, вы рискуете проиграть.

Я же считаю, что игра стоит свеч! Жить, чтобы не проиграть, или жить, чтобы победить, решать вам. Если вы придерживаетесь второго варианта, у нас с вами много общего. Следующая часть повествования именно для вас, мои дорогие!

Как с минимальными потерями эффективно решить все эти проблемы?

1. Недостаток денег, для старта.



Для начала поймите одну простую истину. Создать свой бизнес с нуля – это не значит с нулевыми инвестициями. Можно с относительно минимальными вложениями открыть свое дело. Поэтому, поиск бизнеса с нулевыми вложениями БЕСПОЛЕЗЕН. Его не существует.

Лучше подумайте, как увеличить свой доход, либо как можно оптимизировать расходы, начать откладывать для будущих инвестиций в бизнес. Для старта в серьезном проекте вам понадобится 150 – 200\$ в среднем. После оплаты всяческих сервисов, необходимых для старта, инвестировать можно меньше. Первый доход можно получить уже в следующем месяце и выйти на самоокупаемость.

Не нужно пробовать экономить на бесплатном хостинге, сайте, доменном имени третьего уровня и т.д. Эти вещи с бизнесом несовместимы. Если вообще туго с деньгами, можно попробовать использовать бесплатные методы рекламы, сэкономив при этом долларов 50, но не забывайте – это требует вложение дополнительного времени.

2. Учимся экономить время.



Где взять время на бизнес? Ответ прост. Волшебное слово – тайм менеджмент! Литературы сейчас на эту тему море, так что, за одно, освоите и эту полезную вещь. Подумайте, сколько часов в день вы тратите на ненужные дела?

Просмотр телевизора, чтение желтой прессы, бесполезное блуждание в Интернете и тому подобное вычеркиваем, и у нас появляется целых два, если не три часа для бизнеса! Учитесь находить и уничтожать ваших «Тайм киллеров».

Изучать информацию по бизнесу так же можно рационально. Я, в свое время, проходя наши командные тренинги, прослушивал их в дороге, предварительно скачивая их себе в телефон.

3. Как быстро освоить навыки ведения бизнеса через Интернет?

Я прекрасно понимаю, как тяжело в начале кажется освоить навыки интернет предпринимателя. Но на самом деле ничего сложного в этом нет. Вам не нужно изучать азы сайто-строения, HTML, MySQL и прочей белеберды.



Существуют великое множество курсов, где пошагово, с помощью видео уроков разобраны до мелочей все технические моменты. Вам нужно будет только выбрать оптимальный по цене и качеству. Позже, я расскажу, как это сделать.

Естественно вам понадобится пошевелить мозгами при написании цепляющих объявлений, продающих текстов и т.п. Но и этому можно научиться! Стоит только начать, и вы не заметите, как этот увлекательный процесс затянет вас.

4. Разрабатываем план пошаговых действий.

Эта проблема в основном возникает у новичков-одиночек, которые решили капать самостоятельно, без помощи наставника, качественных платных материалов либо командной поддержки. В целом план примерно выглядит так.

- Собираем информацию. Узнаем о видах заработка в интернете.
- Определяем направление своей деятельности. (Инфобизнес, МЛМ 2.0, Создание интернет магазина и т.п.)
- Начинаем копать информацию в этом направлении.
- Строим плацдарм. (Сайт, блог, рассылка...)
- Начинаем наполнять сайт полезной информацией (Контентом).
- Запускаем рекламу. Создаем поток посетителей на сайт.
- Превращаем часть посетителей в партнеров или покупателей.

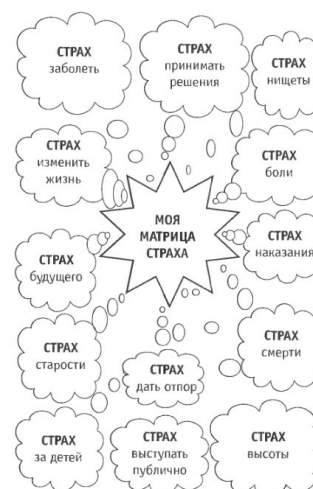
Самый простой и эффективный способ, это строить бизнес в команде. Где есть детальный пошаговый план, бери, как говорится, и делай.

5. Как победить страхи?

Чтобы победить свои страхи, нужно в начале определить их. Для того чтобы понять, откуда растут ноги у ваших страхов, если таковые есть. Желательно выписать их на бумагу. После чего подумать, действительно ли они так страшны.

У новичков, приходящих в нашу команду, часто встречающийся страх, это боязнь начинать осваивать новую информацию, либо звонить потенциальным кандидатам.

В первом случае подойдет поговорка «Глаза боятся, а руки делают». Что касается второго, если ваш будущий интернет бизнес включает в себя и обзвон кандидатов, я в свое время делал следующее. Звоня кандидатам, ставил нравящуюся мне музыку так, чтобы ее звучание было слышно только мне. Понижал важность прихода именно этого кандидата в бизнес. Задавал больше вопросов. Подходил к этому делу, как к увлекательному тренировочному процессу.



Вскоре, нашей командой была разработана система «Бизнес на автопилоте». Которая, вообще сводит к минимуму процесс обзвона кандидатов. Система построена так, что кандидаты сами отфильтровываются, после чего разговор можно вести только с самыми заинтересованными кандидатами.

6. Как избежать информационного переизбытка?

Отпишитесь от ненужных рассылок. Не забивайте голову ненужной информацией. Если нашли что-то интересное, но на данный момент не приоритетное, сохраните в избранном, изучите потом. Ставьте себе пометки или «напоминалки» на бумажном или электронном носителе, не храните все у себя на чердаке между ушами. Делайте что-то одно. Сначала разберитесь с одной частью информации, потом беритесь за другую.

При регистрации на различных сервисах, форумах и т.п., а их будет много, советую использовать одинаковый логин и пароль, иначе окончательно запутаетесь в них.

7. Как выработать дисциплину?

Для начала начните планировать. Если на бизнес вы можете позволить себе, к примеру, только два часа, распланируйте их заранее, чтобы использовать время продуктивно. Перед работой лучше, все-таки, пойти на поводу соблазну и просмотреть почтовый ящик и заглянуть в любимые соц. сети. Иначе какая-то часть мозга будет отвлечена мыслями «А что же мне там написали, интересно...»

или что-то вроде этого. Но не увлекайтесь. Отведите на это дело не более 10-15 минут.

Затем сконцентрируйтесь только на продуктивной работе, ICQ и всякие отвлекающие вещи нужно выключить либо поставить статус «Нет в сети». Если можете позволить выключить и телефон, здорово, выключайте.

Помните «Принцип Парето» – «20% усилий дают 80% результата, а остальные 80% усилий — лишь 20% результата»

8. Недостаток веры в положительный результат. Как решить эту проблему?

Наверное, в двух словах описать решение этой сложной проблемы не получится. Попробуйте осознать, что самой большой проблемой, на пути к вашему успеху, можете оказаться вы сами. Как сказал Генри Форд: «Если вы верите, что вам это удастся, — вы правы, однако вы также не ошибетесь, если считаете, что вам это не удастся...».

Все когда-то были новичками. Молодость – недостаток, который проходит со временем. Совершая постоянные, правильные действия - результат будет обязательно!

9. Что поможет быстро принять решение?

В этом случае попробуйте подумать, какое последствие может иметь каждое решение. Что вы можете потерять или приобрести. Стоит ли одно другого? Определите лучшую альтернативу. Теперь сделать это будет гораздо легче.

Все, что вы сейчас имеете, да и вообще, вся ваша жизнь – это череда принимаемых вами решений. Если вы хотите что-то менять, принимайте решение менять это! Всех успешных людей объединяет одно качество – умение быстро принимать решения. Неправильных решений не бывает, так как мы уже никогда не узнаем, что бы было, если мы приняли другое решение.

10. Недостаток постоянных действий или как с этим бороться?

Здесь снова на помощь приходит планирование и дисциплина, если они у вас есть. Если нет, нужно над этим работать. Кому сейчас легко 😊.

В нашей команде мы используем метод ежедневных созвонов. Наставник каждый день или через день в определенное время созванивается на 10-15 минут в скайпе со своим новым партнером. Это позволяет создать мягкий контроль,

выработать дисциплину. Если вы решили строить бизнес один, то вся ответственность, соответственно, ложится на вас.

Упражнение...

А теперь немного визуализации. Расслабьтесь. Улыбнитесь. Представьте себе день. Когда вам не нужно утром и вообще не нужно бежать на работу. Какими любимыми делами вы будете заниматься? Представьте, что ваш доход полностью удовлетворяет все ваши нужды. Представьте, как вы путешествуете с семьей по различным уголкам планеты. Вы полны энергии сил радости и уверенности в завтрашнем дне. Представили? А теперь закройте глаза и еще раз насладитесь этой картинкой.

Я подожду...



Отлично. Теперь подумайте и ответьте самому себе. Чтобы добиться всего этого. Жить жизнью вашей мечты. Готовы ли вы, ближайшие 11 месяцев, вкладывать 2-3 часа в день на развитие бизнеса? Готовы ли вы инвестировать первые 2-3 месяца в бизнес 150 – 200\$? Готовы ли вы сменить позу, в которой вам приходится терпеть любовь начальника на позу ученика? Готовы ли вы действовать? Если на все вопросы вы ответили **«Да!!! Что мне, в конце концов, нужно делать?! С чего начать?!»**

Двигаемся дальше...

Что можно сделать ПРЯМО СЕЙЧАС?

Вариант 1.

Самый простой вариант. Вы дочитываете книгу, и говорите: «Да, не плохо было бы создать пассивный доход и жить долго и счастливо, но...» В очередной раз находите оправдание своего бездействия и забываете обо всех попытках выбраться из замкнутого круга крысиных бегов. Или откладываете на потом. Потом так же забываете.

Вариант 2.

Наверное, ни для кого не секрет, что относительно интернет бизнеса за океаном, наш, российский интернет бизнес сильно отстает в развитии. По этой причине, мой наставник черпает новые знания и идеи у «Мастеров пути» на западе. Эти новые, для российского рынка, знания послужили в создании революционного онлайн курса [Incom System](#). Этот курс поможет вам самостоятельно освоить все тонкости интернет бизнеса.



Чем он отличается от подобных ему, отечественных версий? Прежде всего, новым материалом, качеством подачи материала и что удивительно ценой. Он состоит из двух частей.

Первая бесплатная, что позволяет убедиться в качестве продукта. Вторая, платная. Цена ее сейчас составляет 40\$, что примерно в два, три раза дешевле обычных курсов по построению бизнеса.

Если вы хотите понять, как, наконец, вы можете создать этот мифический пассивный доход, о котором все говорят, изучите 7 бесплатных уроков [этого курса здесь](#).

Вариант 3.

Начать бизнес в нашей команде. Для этого вам нужно заполнить форму подписки на [моем сайте](#) и изучить предварительную информацию. Далее система на автопилоте подскажет вам, как связаться со мной. После короткого разговора по [Skype](#) мой логин [rustam_dushaev](#), вы сможете принять окончательное решение, а я, в свою очередь смогу понять, стоит ли мне вкладывать в вас свое время.

Если да, то у вас будет собственный наставник и мощная команда! Настоящие лидеры принимают решения за 30 секунд. Если вы приняли решение, свяжитесь со мной прямо сегодня!



Помните, какой бы вариант вы не выбрали, это правильный вариант! И я уважаю ваш выбор. Каждый волен строить свою жизнь так, как хочет.

И напоследок, очень простой совет. Если что-то очень хочется. Просто делай это.

Just Do It!

Рустам Душаев

Основатель проекта
«Ваш Бизнес Партнер»

<http://rustamdushaev.com>